

# Agencia Digital de Servicios Integrales de Rápido Crecimiento





## Agencia Digital de Servicios Integrales de Rápido Crecimiento

Esta empresa lleva 14 años creciendo como Agencia de Marketing Digital B2B de servicios completos especializada en el diseño y desarrollo de sitios web, así como en soluciones de software y aplicaciones personalizadas. Conocida por ofrecer resultados excepcionales, se ha forjado una sólida reputación por transformar empresas e impulsar el crecimiento de los ingresos mediante el diseño experto de UX/UI, el desarrollo web y de aplicaciones, la redacción publicitaria y el marketing digital.

La empresa ofrece servicios completos de marketing B2B, como sitios web personalizados, campañas publicitarias eficaces, campañas de correo electrónico a medida, optimización de la tasa de conversión, concienciación de la marca a través de la gestión de las redes sociales y desarrollo de estrategias de marketing personalizadas. En esencia, la empresa se basa en un principio clave: la capacitación a través de la innovación. Al proporcionar a los clientes acceso a las tecnologías más avanzadas, garantizan que las empresas no sólo sobrevivan, sino que prosperen.

El éxito de la empresa habla por sí mismo: este negocio ha aumentado sistemáticamente las conversiones de clientes en un 50% y ha impulsado un crecimiento interanual de más del 100% para clientes clave. Este enfoque basado en datos y orientado a los resultados les ha convertido en un socio de confianza para el éxito de los negocios online y ha generado millones de dólares en ingresos anuales.

Esta agencia rentable y escalable está ahora disponible para su adquisición, lo que supone una oportunidad ideal para inversores o empresas que busquen ampliar su cartera de servicios digitales.

### Beneficios clave

- **Alto crecimiento de los ingresos:** 58% interanual (2024 frente a 2023)
- **Contratos a largo plazo de alto margen** con clientes fieles
- **Amplia Red** de contratistas rentables con una supervisión mínima
- **Alta retención de clientes** y fuerte fidelización
- **Gestión de proyectos llave en mano, diseño, desarrollo** y procesos escalables que garantizan transiciones fluidas. Los procesos pueden ampliarse fácil y eficazmente
- **Cartera diversa** en todos los sectores, que refuerza los testimonios y las ventas
- **Flujo de ingresos constante** a partir de una combinación de proyectos fijos y ad hoc, sin problemas de estacionalidad
- **Libro de Negocios Anterior Monetizable** con más de 200 negocios, listo para nuevos servicios de un nuevo propietario

### Marketing

El crecimiento de la agencia se ha visto impulsado por su excepcional reputación, respaldada por la creación de redes, las recomendaciones y una impresionante campaña de difusión en frío. A pesar de no invertir en marketing digital, la empresa ha atraído sistemáticamente a clientes de gran valor. Para un nuevo propietario, aplicar una estrategia de marketing más agresiva es una excelente oportunidad para aumentar las ventas.

### Estructura operativa

Funcionando con una estructura ágil y eficiente, la agencia está dirigida por tres

#### TARGET PRICE

\$ 10,500,000

#### GROSS REVENUE

\$ 3,481,537

#### EBITDA

\$ 2,017,294

#### BUSINESS TYPE

Negocios en Internet

#### COUNTRY

Estados Unidos

#### BUSINESS ID

L#20250855

propietarios a tiempo parcial, apoyados por tres empleados a tiempo completo y una red de contratistas cualificados que gestionan las operaciones diarias.

### **Fortaleza financiera**

Con más de una década de experiencia, una sólida base de clientes, una marca de confianza y un equipo con talento, la empresa está preparada para seguir creciendo. Su modelo escalable la posiciona para convertirse en un actor dominante en el espacio de las soluciones digitales, ofreciendo un inmenso potencial de expansión y éxito bajo una nueva propiedad.

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

*© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.*



[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)